

Unser Kunde, die PHOENIX Pharma Switzerland, ist Teil der PHOENIX Group, einem der führenden Full-Service-Anbieter im Gesundheitswesen Europas, der Menschen zuverlässig mit Arzneimitteln und medizinischen Produkten versorgt. Dazu gehört insbesondere die Pharmacies BENU SA. Angetrieben von Werten wie Respekt, Zuverlässigkeit und Proaktivität geht das Unternehmen nun den „next-Step“. Suchst du eine spannende Aufgabe, in der du Vertriebsziele vorantreiben kannst und unternehmerisches Denken gefragt ist? Wir suchen eine motivierte, ambitionierte Leadership-Persönlichkeit.

AREA MANAGER 80-100 %

Was du bewegst

- Strategische und betriebswirtschaftliche Verantwortung für die zugeteilten Point-of-Sales (Own Retail Stores) sowie operative Umsetzung der definierten Umsatz- und Profitabilitätsziele gemeinsam mit dem Team
- Umsetzung der Verkaufsstrategie / Verkaufsförderungsmassnahmen gemäss den nationalen sowie internationalen Unternehmensrichtlinien und -vorgaben
- Retail Management und KPI-Verantwortung, dazu gehört u.a. die Analyse von Verkaufsdaten und Ableitung von Massnahmen zur Optimierung der Geschäftsergebnisse
- Sicherstellung der Einhaltung von Unternehmensstandards und -richtlinien in allen Filialen
- Proaktive und enge Zusammenarbeit mit nationalen sowie internationalen Stakeholdern in den Bereichen Marketing, Einkauf und Operations etc.
- Operatives und situatives Leadership-Management, Ansprechpartner, Coach, Mentor und sowohl Sparringpartner des Teams als auch aktive Personalentwicklung sowie Nachwuchsförderung

Was du mitbringst

- Bachelor oder Masters Degree mit Weiterbildung im Detailhandel oder vergleichbare Ausbildung
- Mind. 3 Jahre Erfahrung in der Regionalverkaufsleitung im Detailhandel
- Authentische, motivierende und sympathische Leadership-Persönlichkeit mit ausgeprägten analytischen Fähigkeiten
- Unternehmer- und Outgoing-Persönlichkeit, starker Kommunikator sowie Netzwerker mit hoher Ergebnisorientiertheit
- Hands-on-Persönlichkeit mit hoher Selbständigkeit und pragmatischem Ansatz sowie Prozess- und Effizienzorientierung
- Verhandlungssichere Deutschkenntnisse sowie gute Französisch- und Englischkenntnisse

Wir freuen uns auf deine kompletten Bewerbungsunterlagen auf info@headsforbrands.ch
Deine Ansprechpartnerin: Nadine Leuenberger

HEADS FOR BRANDS GMBH
Executive Retail & Brands Consulting
headsforbrands.ch

get in touch:

