

Unser Kunde ist ein führendes internationales Unternehmen aus dem Konsumgüterbereich. Suchst du eine spannende, herausfordernde und abwechslungsreiche Aufgabe? Dann bist du hier genau richtig!

Für diese spannende Position suchen wir eine unternehmerisch denkende Persönlichkeit.

SALES DIRECTOR ON-TRADE 100 %

Was du bewegst

- Verantwortung für die strategische Planung, Entwicklung sowie operative Umsetzung der definierten Umsatzziele für die ganze Schweiz im Bereich On-Trade
- Reporting, Controlling, Marktanalysen sowie Definition und Umsetzung der relevanten KPIs mit entsprechender Massnahmen- und Aktivitätenplanung
- Implementierung der Verkaufsförderungs- und Promotionsmassnahmen in enger Zusammenarbeit mit internen Schnittstellen
- Sicherstellung, Ausbau sowie Weiterentwicklung der Distributionsstrategie für den Markt Schweiz unter den internationalen wie nationalen Guidelines in deinem Bereich
- Starke Schnittstellen-Funktion, dazu gehören Aufbau, Pflege und Stärkung von Beziehungen zu internen und externen Stakeholdern
- Verantwortlich für die erfolgreiche Weiterentwicklung des gesamten On-Trade Teams sowie aktiver und eigenständiger Aufbau einer zukunftsorientierten Sales-Organisation im definierten Bereich
- Operatives und situatives Leadership-Management, Ansprechpartner, Coach, Mentor und sowohl Sparringpartner des Teams über 2 Ebenen als auch aktive Personalentwicklung sowie Nachwuchsförderung

Was du mitbringst

- Bachelor oder Master Degree in Vertrieb oder eine vergleichbare Ausbildung.
- Langjährige Erfahrung in einer Sales-Gesamtverantwortung (On-Trade) mit entsprechender Führungserfahrung
- Leistungsnachweis im Schweizer Markt für Consumer Goods / FMCG ist ein absolutes «Must-have»
- Authentische, motivierende und sympathische Leadership-Persönlichkeit
- Ausgeprägte analytische und konzeptionelle Fähigkeiten sowie starke kommunikative Skills
- Kundenorientierte Persönlichkeit mit viel Drive, Ziel- und Lösungsorientiertheit
- Verhandlungssichere Deutschkenntnisse sowie gute Englischkenntnisse, jede weitere Landessprache von Vorteil

Wir freuen uns auf deine kompletten Bewerbungsunterlagen auf info@headsforbrands.ch
Deine Ansprechpartnerin: Stephanie Riedl

HEADS FOR BRANDS GMBH
Executive Retail & Brands Consulting
headsforbrands.ch

get in touch:

