

Unser Kunde ist die Red Bull AG [www.redbull.com](http://www.redbull.com) mit Sitz in Baar (ZG). Zur Ergänzung des Sales-Teams suchen wir jemanden der mit verkäuferischem Talent und grossem Engagement die Red Bull Präsenz im Catering Bereich vertieft. Möchtest du eine spannende, eigenverantwortliche Aufgabe in einem dynamischen und innovativen Umfeld? Dann bist du hier genau richtig!

Für diese spannende Position suchen wir eine unternehmerisch denkende Persönlichkeit.

## **KEY ACCOUNT MANAGER CATERING 100 %**

---

### ***Was du bewegst***

- Akquisition, Betreuung und Weiterentwicklung der Key Account Kunden im Bereich Catering
- Verantwortung für die Planung, Durchführung und Kontrolle der Verkaufsaktivitäten zur Erreichung der definierten Ziele bzgl. Absatz/Umsatz, Profitabilität, Distribution, Umsetzung am POS und Promotionen
- Unterstützung in der Ausarbeitung und Implementation der Strategie im Bereich Gastronomie Key Account Management
- Konkurrenzbeobachtung für die zugewiesenen Kanäle und bei Bedarf Ausarbeitung und Implementierung von Gegenmassnahmen
- Erstellung von regelmäßigen Reportings zu Umsätzen im Markt
- Organisation von Verkaufsrunden mit dem Außendienst, Analyse der Resultate

### ***Was du mitbringst***

- Bachelor oder Master Degree in Vertrieb / Marketing oder eine vergleichbare Ausbildung.
- Mindestens 3-5 Jahre Erfahrung als Key Account Manager im Bereich FMCG / Gastronomie
- Ausgeprägte strategische und analytische Fähigkeiten sowie abschlussstark in Verhandlungen
- Kundenorientierte Persönlichkeit mit viel Drive, Ziel- und Lösungsorientiertheit
- Verhandlungssichere Deutschkenntnisse sowie gute Englischkenntnisse, jede weitere Landessprache von Vorteil

Wir freuen uns auf deine kompletten Bewerbungsunterlagen auf [info@headsforbrands.ch](mailto:info@headsforbrands.ch)  
Deine Ansprechpartnerin: Stephanie Riedl

**HEADS FOR BRANDS GMBH**  
Executive Retail & Brands Consulting  
[headsforbrands.ch](http://headsforbrands.ch)

get in touch:

