

Unser Kunde ist die Firma Doetsch Grether [www.doetschgrether.ch](http://www.doetschgrether.ch), ein innovatives und wachsendes Schweizer Pharma-, OTC- und Consumer Care Unternehmen mit Sitz in der Basler Innenstadt. Suchst du eine spannende, herausfordernde und abwechslungsreiche Aufgabe? Dann bist du hier genau richtig!

Wir suchen eine engagierte, kommunikationsstarke und unternehmerische Persönlichkeit als

## ***INTERNATIONAL KEY ACCOUNT MANAGER*** ***100 % (m/w)***

---

### ***Was du bewegst***

- Strategische und operative Weiterentwicklung sowie Implementierung der internationalen Sales Strategie, dazu gehört die Pflege des Marken- und SKU-Portfolios
- Aktiver Auf- und Ausbau internationaler Partnerschaften und lokaler Vertriebspartner sowie deren Führung (Markets North America & Commonwealth)
- Vollumfängliche Verantwortung sowohl für die Erreichung der definierten Umsatz-, Distributions- und Budgetziele als auch Steigerung der Marktanteile
- Verantwortung über die internationalen Distributionskanäle wie Retail, Fachhandel und Online in enger Zusammenarbeit mit den lokalen Partnern / Key Accounts
- Internationale Markt- und Konkurrenzanalysen zur Erkennung und Objektivierung von Trends und potenziellen Geschäftsfeldern sowie monatliches internes Sales Reporting
- Starkes Stakeholder-Management auf nationaler wie globaler Ebene, intern wie extern
- Reisetätigkeit ca. 20-25%

### ***Was du mitbringst***

- Bachelor oder Master Degree in Betriebswirtschaft oder vergleichbare Ausbildung
- Mind. 5 Jahre Erfahrung im internationalen Key Account Management
- Must-Have: FMCG Leistungsnachweis und Reisebereitschaft; Erfahrung im Bereich der Verbrauchergesundheit von Vorteil
- Internationaler Mindset, starker Kommunikator, Umsetzer und zielorientierte Persönlichkeit
- Authentische, motivierte Hands-on-Persönlichkeit mit hoher Eigeninitiative, Verhandlungsgeschick und analytischen sowie konzeptionellen Fähigkeiten
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse, jede weitere Sprache von Vorteil

Wir freuen uns auf deine kompletten Bewerbungsunterlagen auf [info@headsforbrands.ch](mailto:info@headsforbrands.ch)  
Deine Ansprechpartnerin: Stephanie Riedl

HEADS FOR BRANDS GMBH  
Executive Retail & Brands Consulting  
[headsforbrands.ch](http://headsforbrands.ch)

get in touch:

