

Unsere Kundin ist eine global tätige und innovative Familienunternehmung, die seit vielen Jahren mit unterschiedlichen Produktgruppen überzeugt. Die soliden und beständigen Werte prägen die Geschäftsphilosophie.

Wir suchen einen Weltenbummler, der Teil dieser Erfolgsgeschichte werden möchte als

## Wholesales & Travel Retail Manager 100 % (m/w)

### IHRE HAUPTAUFGABEN

- Betreuung und Ausbau der internationalen Geschäftsbeziehungen in den Bereichen Wholesales und Travel Retail
- Kunden-Ansprechpartner für den Außendienst, das Merchandising, die Schulung und die Marktentwicklung
- Budgetverantwortung und Erstellung der Reports sowie die Ableitung und Umsetzung der entsprechenden Massnahmen
- Aktive Bearbeitung wie Weiterentwicklung der zugeteilten Kunden
- Verhandlung von Partnerschaften sowie Sonderflächen am POS des Kunden
- Enge Zusammenarbeit mit internen und externen Schnittstellen und Partnern
- Hohe Reisebereitschaft

### IHRE KERNKOMPETENZEN

- Solide betriebswirtschaftliche Grundausbildung, idealerweise Weiterbildung im Vertrieb, Bachelor oder eine vergleichbare Ausbildung
- **MUST HAVE:** Fließende Sprachkenntnisse in Englisch, Deutsch und Französisch (Trilingual)
- Vertriebs-Erfahrung im internationalen Umfeld, idealerweise in der Luxus-Industrie
- Hervorragende kommunikative und analytische Fähigkeiten, eine ausgeprägte Verhandlungsstärke sowie eine hohe interkulturelle Kompetenz
- Hands-on-Persönlichkeit mit innovativen Ideen, Organisationsstärke im globalen Umfeld mit viel Drive und Inspiration

Wir freuen uns auf Ihre kompletten Bewerbungsunterlagen auf [info@headsforbrands.ch](mailto:info@headsforbrands.ch)

Ihr Ansprechpartner: Nadine Leuenberger

### HEADS FOR BRANDS GMBH

Executive Retail & Brands Consulting  
Klarastrasse 3  
8008 Zürich

headsforbrands.ch

