

Unser Kunde ist Sodastream (<https://sodastream.ch>). Als einer der Marktleader im Konsumgüterbereich erwartet dich ein junges und dynamisches Umfeld. Bist du auf der Suche nach einer verantwortungsvollen, spannenden Tätigkeit, bei der du deine Leidenschaft für Zahlen, deinen Vertriebsinn und dein Verhandlungsgeschick ausleben kannst? Dann bist du hier genau richtig!

Key Account Manager 100 % (m/w)

IHRE HAUPTAUFGABEN

- Gesamtverantwortung für die zugeteilten Retail-Accounts, von der Erarbeitung bis zur Umsetzung der nationalen Vertriebsstrategie
- Verantwortung über die gesamte Kundenzusammenarbeit inkl. Jahresgespräche, Verhandlungen sowie die Produkte- und Neuheiten-Präsentationen
- Fundierte Markt- und Potentialanalysen zur Entwicklung der eigenen Key Account Kunden
- Zur Erreichung der definierten Budgets, kreieren Sie die gesamte Massnahmen-Planung
- Strategische Account Führung, Budgetierung, Forecasting und Tracking

IHRE KERNKOMPETENZEN

- Universitätsabschluss oder gleichwertige höhere Weiterbildung im Verkauf
- Mindestens 3 Jahre Erfahrung als Key Account Manager im Bereich FMCG / Brands (Kunden: CH-Detailhandel)
- Hohe Affinität zu Zahlen und versiert im Bereich Forecast
- Ausgeprägte strategische und analytische Fähigkeiten, sowie abschlussstark in Verhandlungen
- Kundenorientierte Persönlichkeit mit viel Drive, Ziel- und Lösungsorientiertheit
- Verhandlungssichere Deutschkenntnisse sowie gute Englischkenntnisse, Französisch erwünscht

Wir freuen uns auf Ihre kompletten Bewerbungsunterlagen auf info@headsforbrands.ch
Ihr Ansprechpartner: Stephanie Gradl / +41 44 545 46 02

HEADS FOR BRANDS GMBH

Executive Retail & Brands Consulting
Klarastrasse 3
8008 Zürich

headsforbrands.ch
get in touch:

