

Für einen europaweit erfolgreichen Distributor von Konsumgütern mit Sitz in der Region Zürich suchen wir eine engagierte, verkaufsstarke und initiative Persönlichkeit als

Key Account Manager 100 % (m/w)

IHRE AUFGABEN

- Betreuung und weiterer Ausbau der nationalen Key Accounts
- Verantwortung für das Sortiment sowie Absatzunterstützung bei den Kunden
- Umsatzverantwortung gemäss Budget sowie Mengenplanungen
- Einführung von Neuheiten und Sortimentsoptimierungen
- Enge Zusammenarbeit mit dem Trade Marketing und dem Aussendienst
- Verhandlungen mit Lieferanten und Kunden, Optimierungen der Abläufe und administrative Tätigkeiten

IHR PROFIL

- Erfahrung als Key Account Manager und Weiterbildung im Bereich Verkauf/Marketing
- Kenntnisse über den FMCG Markt und den Detailhandel Schweiz
- Deutsch als Muttersprache sowie gute Französischkenntnisse
- Querdenker und Out-going Persönlichkeit, starker Kommunikator als auch Netzwerker mit hoher ergebnisorientierter Eigeninitiative
- Dynamische als auch unternehmerisch denkende Sales Person mit Macher-Mentalität

Wir freuen uns auf Ihre kompletten Bewerbungsunterlagen auf info@headsforbrands.ch

Ihr Ansprechpartner: Nadine Leuenberger

HEADS FOR BRANDS GMBH
Executive Retail & Brands Consulting
Klarastrasse 3
8008 Zürich

headsforbrands.ch

